

# ACCELERATEUR POUR LES FOURNISSEURS MINIERES LOCAUX

## BARRICK & BiD RENFORCENT LES ENTREPRISES MALIENNES

Un programme qui fournit de l'appui technique aux fournisseurs locaux de SOMILO afin d'améliorer leur gestion et la qualité de leurs produits et services.



Une initiative du CEO de Barrick

Une initiative qui vise à rendre les entreprises locales (travaillant dans le secteur minier) plus fortes, compétentes et compétitives.



Un partenaire fiable pour renforcer les entreprises locales et les rendre plus compétitives.

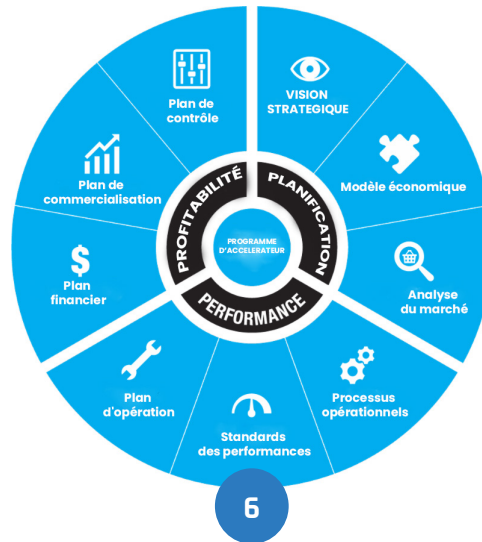


1<sup>ère</sup> COHORTE

12 Entreprises locales sélectionnées

**BiD MAGAZINE** : Un magazine trimestriel pour partager les actualités sur les entreprises locales évoluant dans le secteur minier.

# TABLE DES MATIÈRES



## A PROPOS DE L'ACCELERATEUR

BiD MAGAZINE

BiD MAGAZINE

3

**UNE PROMESSE  
TENUE**

4

**SOMILO: CONTENU LOCAL**

7

**BAOBAB INTELLIGENCE AND  
DEVELOPMENT**

8

**NOTRE APPROCHE**

9

**PARTENARIAT STRATÉGIQUE**

10

**LES ENTREPRISES LOCALES  
SELECTIONNÉES**

22

**NOS ACTIVITÉS FARES**

## UNE PROMESSE TENUE



### MARK BRISTOW CEO BARRICK

Dennis Mark Bristow (né le 7 janvier 1959) est un homme d'affaires sud-africain, Président-Directeur Général (PDG) de Barrick Gold Corporation. Il était auparavant le fondateur et PDG de Randgold Resources, qui a fusionné avec Barrick en 2018.

Lors du dîner que M. Bristow tient régulièrement avec les partenaires et collaborateurs locaux, il a annoncé l'appui de la Société Minière de Loulo (SOMILO) à ses fournisseurs locaux à travers un programme d'Accélérateur qui fournit un appui technique afin d'améliorer leur gestion et la qualité de leurs produits et services.



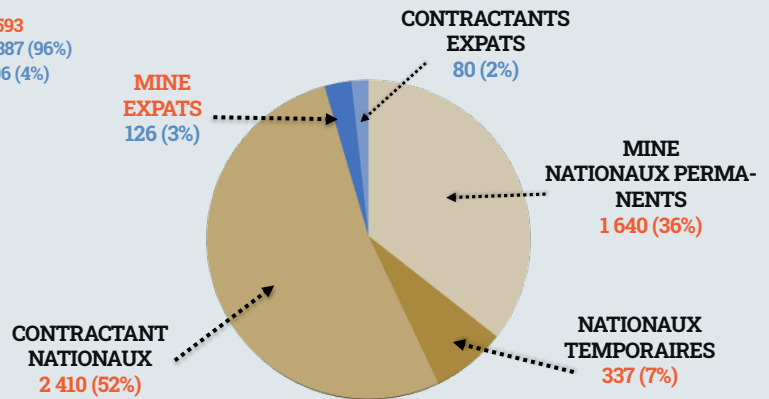


## SOMILO: CONTENU LOCAL



### LE DEVELOPPEMENT DES COMPETENCES LOCALES

**TOTAL DES EMPLOYES:** 4 593  
**NATIONAUX:** 4 387 (96%)  
**EXPATS:** 206 (4%)



### LES CONTRACTANTS LOCAUX ET LA STRATEGIE D'APPROVISIONNEMENT...

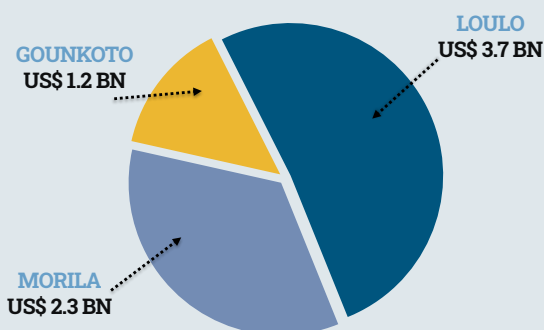
- 313 millions de dollars dépensés pour les entrepreneurs et fournisseurs locaux en 2019 (services rendus, fourniture de biens et de carburant)
- Création d'une provision de 500 000 dollars pour un projet d'incubation axé sur l'intégration des entrepreneurs locaux dans l'industrie minière
  - Partenariat avec les entrepreneurs maliens
  - Le carburant des mines fourni par Yara Oil
  - Accord de coentreprise sur le projet de calcaire
  - L'entretien du camp est effectué avec des entreprises locales
  - La chaux vive est actuellement fournie par une entreprise locale
- Engagement des entrepreneurs locaux dans le développement communautaire
  - Participation à l'urbanisme de la ville de DK
  - Construction d'infrastructures locales - écoles
  - Tournoi de football
  - L'emploi dans la communauté environnante

Le développement des mines d'or de Loulo-Gounkoto a permis l'émergence de contractants locaux qui requièrent l'engagement d'entreprises nationales et internationales pour faire avancer leurs activités.

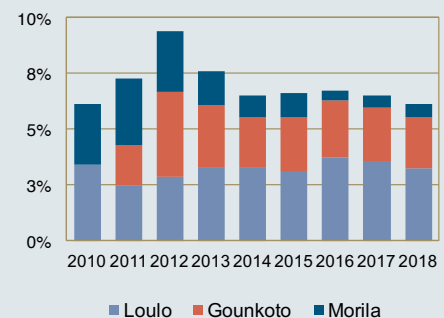
### BARRICK...CONTRIBUTION A L'ECONOMIE DU MALI

Les activités de Barrick/Randgold ont apporté environ 7,2 milliards de dollars US à l'économie Malienne sous forme de taxes, de redevances, de salaires et de paiements aux fournisseurs locaux au cours des 23 dernières années.

#### CONTRIBUTION A L'ECONOMIE MALIENNE



#### % CONTRIBUTION AU PIB MALIEN



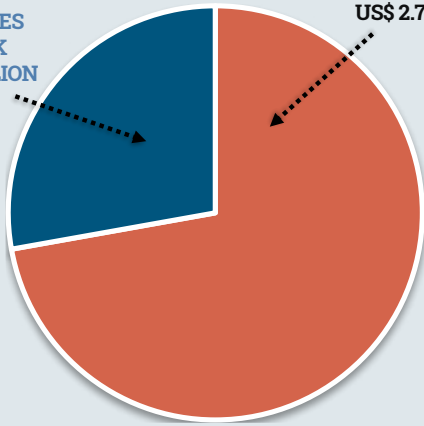


## LES DIVIDENDES, IMPÔTS ET REDEVANCES VERSÉS AU MALI...

Les mines exploitées par Barrick/Randgold ont versé environ 2,7 milliards de dollars US à l'État sous forme de dividendes, d'impôts et de redevances sur 23 ans.

**DIVIDENDES, IMPÔTS ET REDEVANCES A L'ÉTAT**  
US\$ 2.7 BILLION

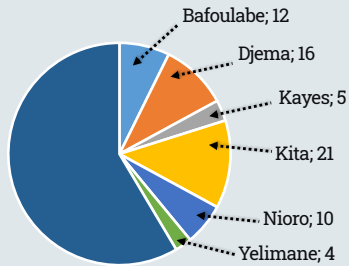
**DIVIDENDES BARRICK**  
US\$ 1.0 BILLION



## LE POINT SUR LE DÉVELOPPEMENT AGRICOLE

- Un capital de 2,2 millions de dollars sur 5 ans financé par Loulo-Goukoto
- Construction d'un centre et de 5 fermes d'incubation
- Cogérés avec les communautés

### PROVENANCE DES ETUDIANTS



<b>Infrastructures (centres)</b>	Logements, salles de classe, salles de conférence, étangs à poisson, volailles, administration, cantine
<b>Infrastructures (incubations)</b>	5 fermes x 5ha spécialisées dans l'engraissement des bovins, des poissons, l'agriculture, la volaille, le jardinage, et l'agroforesterie
<b>Source d'eau</b>	2 forages avec pompes solaires
<b>Source d'eau</b>	Energie solaire + 1 générateur de secours
<b>Personnel</b>	1 coordinateur + 3 formateurs + 1 comptable
<b>Etudiants</b>	164
<b>Volaille</b>	Capacité de 4000 poulets par cycle
<b>Domaine</b>	30 Ha
<b>Investissement</b>	2,2 millions de dollars en 5 ans
<b>Restauration</b>	Entreprise locale



## LOULO-GOUNKOTO RSE - GOUVERNANCE ET ENGAGEMENT DES PARTIES PRENANTES ...

**>11 MILLIONS DE DOLLARS INVESTIS À CE JOUR ; 29,6 MILLIONS DE DOLLARS DE BREVETS PAYÉS**



### Eau potable

- Construction de 57 forages et de 4 systèmes d'approvisionnement en eau
- Analyse régulière de la qualité de l'eau avec des sessions annuelles de retour d'information organisées dans les villages
- Création de comités de gestion de l'eau dans les villages



### Santé

- 5 Centres de santé construits dans les communautés
- Lutte contre le paludisme dans les communautés locales
- Programme de lutte contre le VIH - augmenter le dépistage des volontaires



### Sécurité alimentaire

- 48 diplômés en agroalimentaire installés
- 5 barrages construits et 2 réhabilités
- 5 jardins de 1 ha construits pour les femmes de la région
- Don annuel de semences et d'engrais



### Education

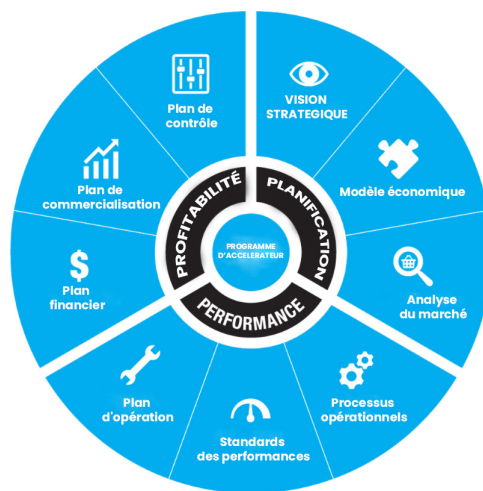
- 78 étudiants locaux bénéficiant du programme de bourses d'excellence
- 19 écoles construites
- Inscriptions scolaires > 5 000 élèves contre 500 avant l'ouverture de la mine
- 85 millions de FCFA pour améliorer l'éducation avec l'IEM
- Objectif "Un village - une école" atteint autour de notre opération



## AGROALIMENTAIRE - ENTREPRENEURS INSTALLÉS

- 48 entrepreneurs établis
- Soutien de la mine - système d'approvisionnement en eau
- +212 millions FCFA de crédit accordé
- 30 fermes créées
  - 5 fermes de 4,9 ha pour la plantation
  - 4 fermes de 4,7 ha pour la volaille
  - 4 fermes de 5,7 ha pour l'engraissement des bovins
  - 14 fermes de 27,8 ha pour le jardinage
  - 3 fermes de 3,2 ha pour la pisciculture
- 29 à Kenieba et un à Kita





# A PROPOS DE L'ACCELERATEUR

L'accélérateur ciblera les petites et moyennes entreprises fournisseurs de Barrick qui ont la possibilité d'améliorer la qualité de leurs produits/services et qui ont une clientèle peu diversifiée. Elles ont généralement un petit nombre d'employés permanents (<50) et les propriétaires entreprennent seuls la plupart des activités importantes de l'entreprise (gestion générale, marketing et développement commercial, gestion des ressources humaines, etc.)

L'objectif de l'accélérateur est de leur fournir une assistance technique pour leur permettre d'améliorer la qualité de leurs produits et services, d'identifier et développer de nouveaux débouchés commerciaux.

Les défis auxquels sont confrontées ces entreprises et que l'accélérateur s'efforcera de relever sont, entre autres, les suivants:

## QUESTIONS DE QUALITÉ

Les entreprises de cette catégorie peuvent rencontrer des difficultés pour fournir de manière constante des produits et services de qualité qui répondent aux exigences et spécifications d'une entreprise telle que Barrick.

## DÉFIS ORGANISATIONNELS

Les petites et moyennes entreprises sont confrontées à plusieurs faiblesses opérationnelles. Elles ont un petit nombre d'employés et le propriétaire de l'entreprise doit remplir de multiples fonctions, telles que le développement commercial, le marketing, la prestation de services, la gestion des ressources humaines, etc. Parfois, ces entreprises manquent d'un système comptable de base et d'une séparation entre les comptes professionnels et les comptes personnels.

## RESPECT DES NORMES

En général, et lorsque cela est pertinent, les entreprises cibles ont reçu une formation de Barrick sur les aspects critiques de la gestion environnementale et de la gestion de la sécurité au travail. Néanmoins, ces sujets ne sont pas nécessairement maîtrisés par les petites entreprises qui peuvent ne pas avoir mis en œuvre les processus appropriés pour assurer une conformité avec les normes internationales.

## BASE DE CLIENTÈLE NON DIVERSIFIÉE

Les entreprises cibles ont souvent une petite clientèle, dont une grande partie des revenus est liée aux travaux effectués pour Barrick. C'est par exemple le cas de certaines entreprises, pour lesquelles Barrick représente jusqu'à 90% du chiffre d'affaires.

## ACCÈS LIMITÉ AU FINANCEMENT

Les petites et moyennes entreprises sont généralement autofinancées. Certaines, ayant accès à des garanties et la capacité de remplir des demandes de prêts, peuvent avoir bénéficié de prêts de banques locales. Cependant, les PME locales ont tendance à éviter d'emprunter des fonds étant donné les taux d'intérêts élevés.

# BID

BAOBAB INTELLIGENCE & DEVELOPMENT

Data, Analytics and Strategies



## MISSION

Nous rendons les entreprises locales meilleures, plus fortes et plus compétitives.

## VISION

Devenir le catalyseur d'une économie plus forte grâce au développement des entreprises locales.

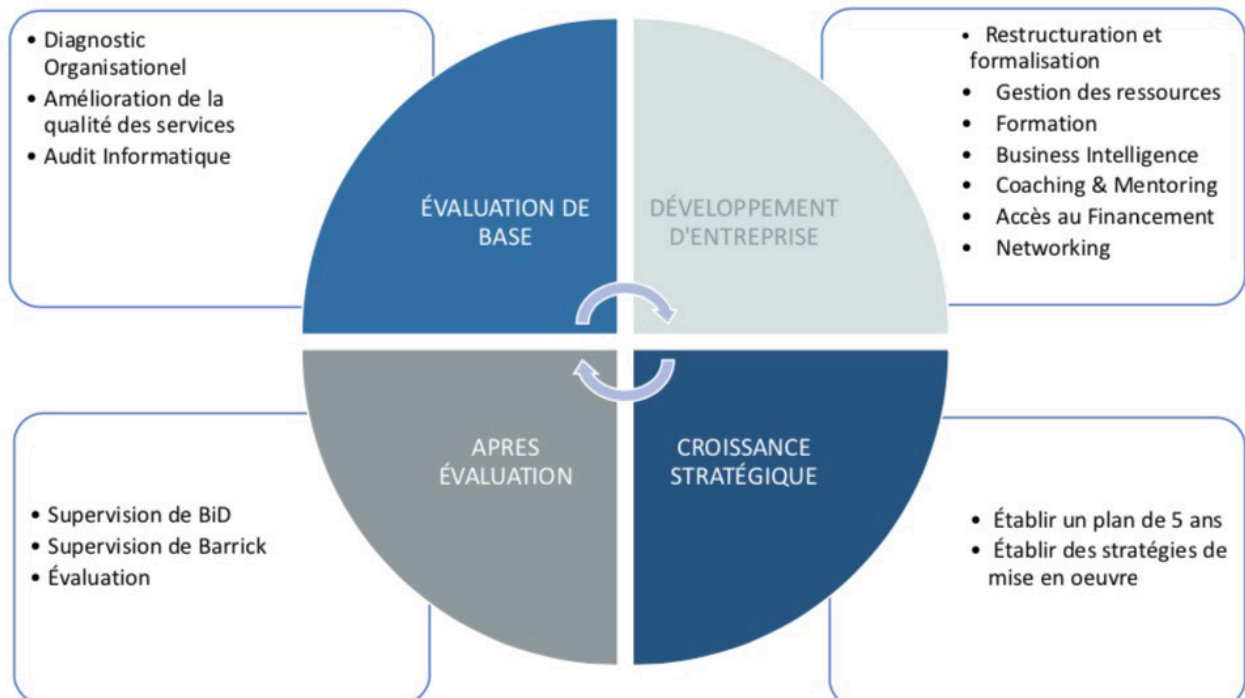


Baobab Intelligence & Development (BiD) est une entreprise privée qui appuie les grands projets stratégiques à développer leur contenu local. Nous utilisons une approche basée sur les données pour évaluer, soutenir la croissance et la durabilité. Nous opérons dans de multiples secteurs stratégiques tels que l'appui au secteur privé, les programmes de développement et de responsabilité sociale des entreprises, ainsi que le développement du capital humain.

Pour assurer des impacts durables, BiD s'appuie sur les potentiels existants, prend en compte les connaissances et les compétences actuelles, tout en proposant des approches innovantes, efficaces et performantes.

BiD prend en charge des projets qui visent à stimuler l'économie locale, en renforçant les capacités des entreprises locales, stimuler leur croissance, en augmentant le niveau de leurs activités dans le secteur privé et publique. BiD fournit des études de marché qui mettent en évidence de nouvelles opportunités, met à disposition des outils pour améliorer la performance des organisations, et met en place des stratégies de suivi et d'évaluation pour mesurer l'impact.

## NOTRE APPROCHE



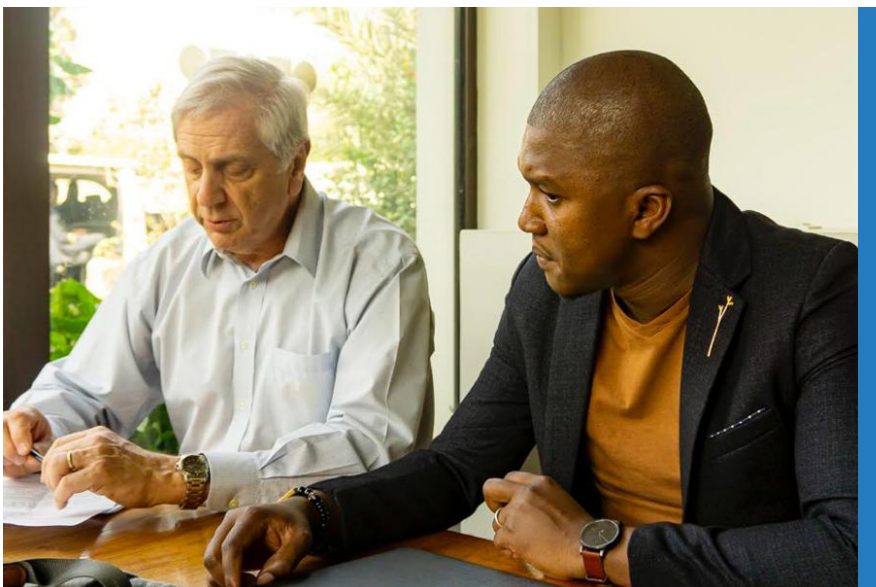


## PARTENARIAT STRATÉGIQUE

Pour une mise en œuvre harmonieuse du programme, BiD s'est associé à une institution expérimentée, Innovative Partners Incubation (IPI), dirigée par Jeffrey C. Milanette en tant que Président. M. Milanette est un cadre expérimenté ayant plus de 25 ans d'expérience pratique dans les domaines de l'incubation d'entreprises, de la commercialisation des technologies, du développement économique et de l'entrepreneuriat technologique.

Avec ce partenariat, on s'acquit :

- Des experts très expérimentés qui mettent leurs compétences au service des partenaires locaux pour concevoir, développer et gérer des programmes d'incubation.
- Des atouts et structures formulés par IPI qui est dans ce milieu depuis 1986 dans le but de développer des programmes d'incubation d'entreprises.
- D'une organisation qui a travaillé dans plus de 20 pays et qui est connue comme pionnière dans le domaine de l'incubation.





# MA-SUD

Secteur : Construction – BTP et génie industrielle



## Description de l'entreprise :

La Société Ma-Sud (Allusion au Sud du Mali : région de Sikasso) est une société à responsabilité limitée (SARL) de droit Malien. A l'origine, elle était une entreprise de Construction, d'Ingénieries Civiles et de Commerce générale créée en 2011 par M. Yeli Sissoko.

L'entreprise a débuté ses activités dans la location de camions bennes lors des travaux de construction de la route Loulo-Goukoto en 2009; puis dans la location de camion grue pendant les travaux d'extension du réseau électrique de Loulo à Goukoto en 2011-2012.

L'ambition pour son propriétaire était de disposer de sa propre entreprise afin d'offrir un service de qualité aux clients. En 2015, Ma-Sud a orienté ses activités dans les travaux électriques tels que: la construction de réseaux électriques, tirage de câbles HT, MT et BT, tirage de fibre optique, soudure de chemins de câbles et attaches de câbles. Elle doit cette réussite grâce à la confiance établie et la forte collaboration avec le complexe Loulo-Goukoto. De nos jours, Ma-Sud est en pleine expansion de ses compétences dans l'énergie solaire grâce à sa participation au câblage et à la pose des panneaux solaires au "Projet de Champ Solaire de Loulo".

Ma-Sud emploie aujourd'hui une centaine (100) de personnes.



**YELI SISSOKO**  
DIRECTEUR DE MA-SUD

Gérant de la société Ma-Sud Sarl, il est né le 18 juin 1979 à Sikasso et a obtenu une maîtrise en socio-anthropologie à la Faculté des lettres, langues, arts et sciences humaines (FLASH) en 2004.

La principale motivation du PDG de Ma-Sud, M. Yeli Sissoko, est de développer une entreprise durable, en assurant la promotion de l'énergie solaire par la fourniture de services de qualité.

Contacts: Téléphone: +223 66 85 69 70 - 76 91 01 01 / E-mails: [contact@ma-sud.com](mailto:contact@ma-sud.com) - [yeli.sissoko@ma-sud.com](mailto:yeli.sissoko@ma-sud.com) / Adresse: Sotuba village près de la cité des militaires, rue: 409, BAMAKO-MALI / Site Web: <https://ma-sud.com>





# ARC EN TERRE

Secteur : Génie civil / Bâtiment Travaux Publics / Fourniture d'équipements miniers / Particuliers



## Description de l'entreprise :

Fondée par Ibrahim N'Diaye en 2014, Arc En Terre Mali est une société de génie civil dont les activités principales sont de réaliser tous les travaux de génie civil et de construction, plus particulièrement, ceux liés à l'exploitation minière comme les forages, les constructions (métalliques et en agrégat), les aménagements, la location d'engins lourds et de qualité. En plus de ces activités principales, Arc En Terre fournit également des équipements spécialisés pour les mines à travers sa filiale dénommée Mining Equipment Distribution.



**IBRAHIM N'DIAYE**  
DIRECTEUR D'ARC EN TERRE

Technicien en génie civile, infographe et formateur en logiciel de génie civil dans plusieurs instituts, Mr. N'Diaye a fait plusieurs formations pour exceller dans son domaine et gérer de façon professionnelle et rigoureuse l'entreprise Arc En Terre.

Sa plus grande ambition est d'agrandir le champ d'action d'Arc En Terre et l'étendre sur le continent Africain et au-delà. Son souhait est de contribuer valablement à la réduction du taux de chômage.

Contacts: Téléphone: +223 97 01 01 87 - 66 74 74 58 /

E-mails: [contact@arc-enterre.com](mailto:contact@arc-enterre.com) - [ibrahima.ndiaye@arc-enterre.com](mailto:ibrahima.ndiaye@arc-enterre.com) / Adresse : Korofina Nord, Rue 142, Porte 236, BAMAKO, MALI / Site Web : <https://arc-enterre.com>





# METALICA

Secteur : Construction Métallique et Mécanique – Génie Civil et Aménagements



## Description de l'entreprise :

<< Notre force réside en notre capacité de répondre efficacement aux attentes de nos clients tout en respectant les normes techniques, environnementales et contextuelles des projets qui nous sont confiés>>. Fondée en 2008, la société Metalica est spécialisée dans la construction métallique & Mécanique, dans le génie civil et l'aménagement. L'entreprise compte 40 employés permanents.

Le fondateur M. Mounaouir s'est associé en 2018 à M. Lompo, avec qui il entretenait déjà un partenariat sur des projets d'intérêt commun.

Aujourd'hui M. Lompo est le Directeur Général associé et gère Metalica depuis mi-2018. Lors du lancement de Barrick au Mali, Metalica a saisi l'occasion pour participer à la mise en place des infrastructures de Barrick. Ainsi, Metalica pourra mieux répondre aux différentes exigences et besoins de ses clients, et tisser des relations d'affaires par le biais de cette initiative louable.

Zone de couverture : Mali et sous-région



**MR. LOMPO ISSOUF A.K**  
DIRECTEUR DE METALICA

Mr. Lompo a 20 ans d'expérience dans le domaine du Bâtiment, du Génie civil et de la construction métallique. Il bénéficie via Metalica, de la confiance de plusieurs acteurs du secteur minier, du secteur diversifié privé, paraétatique, et des ONG.

Contacts: Téléphone: +223 76 40 87 87 / E-mails: i.lompo@metalica.net / Adresse: Banankabougou Daya Carré, BAMAKO, MALI / Site Web: En construction

# AFRICAN TRADE MARKET AND SERVICES (ATMAS)

Secteur : Équipements



## Description de l'entreprise :

ATMAS Sarl est une Société de droit Malien qui a pour objectif principal l'approvisionnement correcte en produits de qualité de toutes les activités relevant du secteur minier.

Par conséquent, et depuis sa création en 2008, ATMAS a tenu une place de choix parmi les entreprises nationales de sa vocation. Ainsi, à ce jour, elle a dans sa liste des clients toutes les sociétés minières opérant au Mali.

Mines, carrières, construction ...Des secteurs variés, mais ayant au moins un point commun : implantés sur le continent africain, elles sont confrontées à des défis d'approvisionnement (afin que leurs opérations ne souffrent d'aucune interruption), et à des défis de logistique (acheminement) vers les lieux éloignés et souvent difficile d'accès : << C'est là que nous intervenons pour nos clients: "sourcer" les produits, les acheter, les acheminer d'abord chez nous, les entreposer, puis les envoyer aux clients (inspectés et contrôlés, à bon port voire carrément sur site). ATMAS a aussi la capacité de gérer le stock de consignation pour ses clients et tout ça, depuis plus de 8 ans >>.



**SOULEYMANE BATHILY**  
DIRECTEUR D'ATMAS

M. Souleymane Bathily est un professionnel qualifié de l'École Supérieure de Commerce et de Management (ESCEM).

Au fil des années, M. Bathily a acquis une solide expérience dans la fourniture d'équipements grâce au parcours professionnel suivant :

- Marchandiseur chez Philip Morris International (Février 2000 - Janvier 2004),
- Responsable du service des ventes chez Wamss (Mars 2004 - Décembre 2007),
- Spécialiste du sourcing à ATMAS (Mai 2008 - Décembre 2011),
- PDG et spécialiste de l'approvisionnement à ATMAS (depuis Janvier 2018).

Contacts: Téléphone: +223 66 39 94 94 - 66 75 24 93 / E-mail: [s.bathily@atmasmali.com](mailto:s.bathily@atmasmali.com) / Adresse : Bamako Coura, en face de la Sureté, BAMAKO, MALI / Site Web: [www.atmasmali.com](http://www.atmasmali.com)



# ENTREPRISE TRAORE ET FRERES

Secteur : Prestation de service



## Description de l'entreprise :



Aguibou Traoré a commencé comme mécanicien de véhicules - entretenant des camions et d'autres équipements - huile de transmission, compresseurs, et gestion d'un atelier. Il a fondé ETEF afin de créer des emplois pour ses concitoyens et "travailler avec les bonnes personnes". La société a été officiellement créée en 2010. Avec un effectif de 170 employés, ETEF mise sur la formation de son personnel, d'où la présence d'une salle de formation sur site.



**AGUIBOU TRAORE**  
DIRECTEUR DE ENTREPRISE TRAORE ET FRERES

Aguibou Traore est un entrepreneur Malien né vers 1980 à Sikasso. Il est le fondateur de l'Entreprise Traore et Frères depuis février 2007. Il dispose d'un parcours riche dans le domaine :

- De Mai 1997 à Décembre 1997, mécanicien débutant à la mine d'or de SYAMA,
- De Janvier 1998 à Décembre 1998 mécanicien junior,
- De Décembre 1999 à Décembre 2002, mécanicien senior et responsable de garage à la mine d'or de Morila Randgold,
- De Janvier 2003 à Janvier 2005, chef de garage coté opération,
- De Janvier 2005 à Janvier 2006, chef de garage à la mine d'or de Loulo Bcm,
- Enfin de Février 2006 à Janvier 2007, chef de garage à la mine d'or de loulo manutention,
- Actuellement directeur général d'ETEF depuis 2010.

Contacts: Téléphone: +223 73 55 55 38 / E-mail: [agtraore@etef-mail.com](mailto:agtraore@etef-mail.com) / Adresse: Faladiè BPE 1986, BAMAKO, MALI / Site Web: En construction



# PROSLABS

Secteur : Analyses de Laboratoire



## Description de l'entreprise :

Fondée en 2012, PROSLABS Microbio Consulting est un laboratoire d'analyse privé Accrédité ISO 17025 version 2017 et à la pointe de la technologie. Résolument engagé dans la gestion qualité selon les standards internationaux et avec un personnel hautement qualifié et expérimenté, PROSLABS offre des services dans les domaines d'analyse aussi variés que :

- la minéralogie,
- l'eau (potable, usée, agricole...)
- l'alimentaire,
- les hydrocarbures et lubrifiants...

PROSLABS, c'est aussi un service d'étalonnage et de vérification d'instruments de mesure, d'ingénierie conseil pour le traitement de l'eau.



**ISSIAKA BA**  
DIRECTEUR DE PROSLABS

Issiaka Ba, Ingénieur Biochimiste de formation, est le fondateur et Président Directeur Général de PROSLABS. Il a lancé l'entreprise à 28 ans après un cours séjour au laboratoire National des Eaux. Il a notamment contribué :

- Au suivi environnemental de la construction du Barrage de Felou pour le compte de la Banque Mondiale à travers la société ARTELIA-SOGEN
- La mise à niveau de plusieurs sociétés d'eau minérale au Mali (Diago ; Kirene, Kati, OASIS...)

Contacts: Téléphone: +223 20 74 95 91 - 76 22 77 82 / E-mail: [issiakaba@proslabs.com](mailto:issiakaba@proslabs.com) - [proslabsconsulting@proslabs.com](mailto:proslabsconsulting@proslabs.com) / Adresse: Dialakorobougou-ACI, Route de Ségou, Imm. PROSLABS / Site Web: [www.proslabs.com](http://www.proslabs.com)





# MANDE SARL

Secteur : Centrale d'achat locale spécialisée mines et industries



## Description de l'entreprise :



Fin 2010, il a créé Mande Sarl qui est une centrale d'achat locale pour les opérateurs miniers au Mali et un fournisseur d'équipements pour les petites entreprises basées au Mali.

Il a commencé par la buanderie professionnelle, puis les pièces détachées et actuellement sur les produits de forage miniers, notamment les fluides de forage, les PPE, les fers et le PVC. Les activités de l'entreprise sont menées par un personnel approprié et des experts en logistique. Enfin, en plus des activités mentionnées ci-dessus, son entreprise est le distributeur exclusif de plusieurs marques étrangères et a des fournisseurs dans plusieurs pays comme la Turquie, la République Tchèque et l'Australie. Depuis 2010, Mande Sarl est un fournisseur listé d'Afrilog.

Autres régions (Filiales): Côte d'Ivoire, Mauritanie  
Autres régions (Représentations): Sénégal, Guinée



**SEYDOU DIARRA**  
DIRECTEUR DE MANDE SARL

Seydou Diarra est le gérant fondateur de Mande Sarl. Il a 33 ans et est diplômé de SupdeCo - Ecole Supérieure de Commerce de Marrakech au Maroc. Au début de sa carrière, il a été contraint d'accepter un emploi pendant 02 ans dans un cabinet de conseil fiscal. Le temps qu'il a passé dans ce bureau lui a permis de se concentrer davantage sur les domaines de l'exploitation minière, de l'industrie et de la culture du coton. En 2008, il a créé sa première entreprise, une société spécialisée dans le conseil en marketing et communication.

Contacts: Téléphone: +223 66 75 40 11 / E-mail: [sdiarra@mandesarl.com](mailto:sdiarra@mandesarl.com) / Adresse : Zone Industrielle, Soterco, BAMAKO, MALI / Site Web: [www.mandesarl.com](http://www.mandesarl.com)





# PHARMACIE DJEMA

Secteur : Pharmacie et Médicale



**PHARMACIE DJEMA**  
 Immeuble Mme BERTHE  
 Faladié Socoura  
 Tel: 66 71 79 49 / 76 71 79 49  
 E-mail: pharmaciendjema@yahoo.fr

## Description de l'entreprise :

La pharmacie Djema, fondée en 1995, est une pharmacie qui vend des médicaments et des produits similaires à BAMAKO. La Pharmacie Djema achète ses produits auprès des quatre grossistes du Mali. Quelques points clés concernant l'entreprise:

- Elle est depuis plus de vingt ans un fournisseur privilégié des deux cliniques médicales de Barrick (Loulo et Goukoto)
- A la possibilité d'importer à court terme (moins de trois jours) des médicaments non génériques en provenance de France
- Il dispose d'un personnel de dix personnes, dont le directeur, les vendeurs et l'assistant pharmacien.



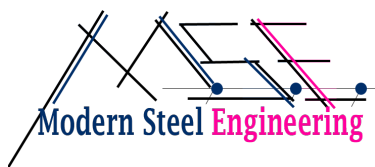
**DR. DAFF**  
DIRECTEUR DE PHARMACIE DJEMA

Dr. Daff est le directeur et le fondateur de Pharmacie Djema. Il est docteur en pharmacie avec plus de 30 d'expérience certifiée par l'État Malien. Après ses débuts à la Pharmacie IOTA, Dr. Daff fut le Gérant de la pharmacie FALADIE de 1991 à 2000, et le gérant de Pharmacie Djema depuis 2000.

Contacts: Téléphone: +223 66 71 79 49 / E-mail: pharmaciendjema@yahoo.fr / Adresse: Faladie-Socoro, BAMAKO, MALI / Site Web : En construction

# MODERN STEEL ENGINEERING (MSE)

Secteur : Métallurgie et travaux d'infrastructure



## Description de l'entreprise :

MSE est une entreprise de métallurgie et de travaux d'infrastructure spécialisée dans la mécanique soudée et l'électromécanique. Depuis plus de 10 ans ils fabriquent et installent des ouvrages pour leurs clients du secteur minier, dont les plus édifiants sont : les crushers, les ateliers, les hangars, les tanks, les épaisseurs, les centrales électriques, les câblages, les usines de traitement, les systèmes de pompage, la maintenance d'ouvrages mécano-soudées.

Grâce à des partenariats noués avec des entreprises en Inde, nous sommes désormais en capacité de fournir des services d'usines clé en main, avec toujours cette ferme intention d'une capitalisation sur nos ressources locales.



**CHEICK OUMAR COULIBALY**  
DIRECTEUR DE MSE

Fondateur de la société MSE, Cheick Oumar Coulibaly obtient son bac au Mali en 1995 avec le titre de premier national. Il rejoint la France comme boursier d'excellence du Mali après avoir fait les classes préparatoires Math Sup au Maroc. En France, Il mène en même temps des études d'ingénierie et un DESS en Gestion d'Administration des Entreprises. En 2007, Cheick décide de revenir entreprendre au Mali avec pour cibles deux coeurs de métier: le génie mécanique/électrique et le génie informatique, respectivement centré sur les secteurs miniers et celui de la santé. Il reste convaincu que le développement économique du Mali passera par le développement des capacités de production et l'esprit d'entrepreneuriat chez les Maliens d'une manière générale, et chez les jeunes en particulier. Pour lui, il est impératif de développer un savoir-faire local, et il compte apporter sa pierre à l'édifice à travers ses activités.

Contacts: Téléphone: +223 73 39 50 64 / E-mail: cheick.coulibaly@mse-ng.com / Adresse : Carrefour Warabatiatio, Yirimadio, BAMAKO, MALI



# GIE LES AMIS DE LA NATURE

Secteur : Environnement



## Description de l'entreprise :

Les principales activités de la société sont les suivantes :

- Commercialisation de Semences végétales, des produits phytosanitaires, forestiers et horticoles,
- Production et commercialisation des plants,
- Formation des organisations paysannes,
- Assainissement & Aménagement des espaces verts,
- Conseil en protection de la Nature.

Autres régions : Toutes les régions du Mali



**PAUL COULIBALY**  
DIRECTEUR DU GIE LES AMIS DE LA NATURE

Paul Coulibaly, Pépiniériste Forestier, est le fondateur du GIE Les Amis De La Nature. Il est ingénieur des Eaux et Forêts et Botaniste. Il obtient son premier Diplôme en Foresterie en 1989 au Centre de Formation Pratique Forestier de Tabakoro, puis à L'Institut Polytechnique Rural de Formation et de Recherche Appliqué (IPR.IFRA) de Katibougou et L'Université Mandé Bukhari.

Il donnait des cours de Sylviculture, Dendrologie, Botanique, à l'Institut de Formation Agropastorale (IFAB) de Bamako et au Centre de Formation Pratique Forestier (CFPF) de Tabakoro; il donnait aussi des cours de Botanique et de Phytothérapie à l'Ecole de Santé: Santé Plus.

En 2004, la pépinière a été érigée en GIE les Amis de La Nature. En 2008 il était Botaniste puis Chef botaniste pour l'aménagement du Parc National du Mali où il acquit assez d'expériences.

A partir de 2012, il se lança dans son entreprise de production de plantes, de commercialisation des semences et d'aménagement des espaces verts, ce qui l'amène à Goukoto puis à Loulo et continue à développer ses activités avec SOMILO.

Contacts: Téléphone: +223 76 38 81 56 - 66 65 65 34 /

Email : [pcoulibaly@gieamisdelanature.com](mailto:pcoulibaly@gieamisdelanature.com) - [contact@gieamisdelanature.com](mailto:contact@gieamisdelanature.com) / Adresse : Faladiè Avenue OUA, Rue: 140, Porte: 5665 / Site Web: <https://gieamisdelanature.com>





# VIDANGE SAMAKE

Secteur : Gestion des Eaux Usées



## Description de l'entreprise :



Vidange Samake est une entreprise de 50 ans qui a été transmise au PDG actuel, Ousmane Samake, en 2005. Sa principale activité consiste à drainer les eaux usées et à les rejeter sans traitement dans les zones recommandées par

le gouvernement du Mali. Avant de travailler avec SOMILO, ils fournissaient de l'eau propre aux exploitants d'orpaillage et pour des usages personnels. Ils arrosent également les routes non bitumées. La société a commencé à travailler avec SOMILO en 2009 en tant que sous-traitant et est devenue contractuelle en 2012. Vidange Samake a également fourni des services à la mine d'or B2Gold Fekola et à la mission des Nations Unies au Mali. L'entreprise a été créée pour répondre à un besoin du marché en eaux usées auquel le gouvernement Malien ne pouvait pas répondre.

Autres régions : Bamako, Tombouctou, Gao, Kayes, Mopti.



**OUSMANE SAMAKE**  
DIRECTEUR DE VIDANGE SAMAKE

Ousmane Samake est le Président Directeur Général de la Société depuis 2005. Il a reçu à cet effet une grande expérience dans le domaine de la gestion des eaux usées, des sites de déversement et leurs impacts sur l'environnement. Nourri de cette expérience, il travaille sur comment traiter les eaux usées afin qu'elles puissent redevenir utilisables sans nuire à la santé humaine. Samake veut mettre en œuvre un projet d'aménagement de sites pour le traitement des eaux usées dès lors que les moyens financiers et matériels seront mis à sa disposition. En somme, l'ambition de M. Samake est de moderniser ce secteur resté jusqu'ici mal exploité.

Contacts: Téléphone: +223 66 31 76 13 - 76 51 71 71 / E-mail : Samake2695@gmail.com / Adresse: Sogoniko, Carrefour de Magnambougou, Rue immeuble Hadji Koroba, en face du petit marigot / Site Web: En construction

# 3R HOLDING

Secteur : Recyclage et Valorisation des déchets



## Description de l'entreprise :



3R travaille dans le domaine du recyclage et de la valorisation des déchets au Mali et s'implique dans toute la chaîne de valeur des déchets. Elle a été créée en 2017 par son PDG, Hamidou Traoré, ingénieur financier et physicien nucléaire. C'est un entrepreneur en série qui a créé des entreprises dans le secteur du recyclage et une société de conseil en unités de traitement des déchets, spécialisée dans l'optimisation du cycle de vie d'un produit industriel.



**HAMIDOU TRAORE**  
DIRECTEUR DE 3R HOLDING

M. Hamidou Traoré né en 1980 à Bamako est le Président Directeur Général de 3R HOLDING, spécialisée dans le recyclage des déchets industriels et ménagers.

Autres rôles/activités assurés par M. Traoré:

- En charge des partenariats stratégiques avec le secteur privé, les PFT et l'État Malien,
- Responsable du Pôle Impact & Innovation,
- Mise en place de centre de valorisations des déchets à Loulo pour le compte de SOMILO SA / BARRICK GOLD
- Mise en place d'une unité de tri et transit des déchets au sein du site de AKUO ENERGY à Kita ;
- Directeur Général et Fondateur A&J CONSEILS, cabinet de conseil en investissements et en communication stratégique,
- Conseils au sein de la direction Nationale des domaines pour améliorer la collecte des taxes,
- Montage de projets pour le compte du Ministère de l'Habitat et de l'Urbanisme.

Contacts: Téléphone: +223 66 75 57 58 / E-mail: [contact@3r-holding.com](mailto:contact@3r-holding.com) / Adresse: Hamdallaye ACI, Face DNC, Rue de la CAN /BAMAKO, MALI / Site Web: [www.3r-holding.org](http://www.3r-holding.org)



# NOS ACTIVITÉS FARES



## DIAGNOSTIC

Afin d'aider les entreprises à se transformer et à développer leurs activités, BiD procède à un diagnostic initial basé sur des données pour évaluer les forces et les faiblesses des entreprises afin de concevoir un plan de développement de l'entreprise pour répondre aux conclusions de l'évaluation et soutenir l'entreprise dans sa mise en œuvre.



## COACHING (VISITE CHEZ LES CLIENTS)

BiD utilise des outils de contrôle adaptés pour suivre les progrès de l'entreprise dans son processus de transformation et de développement. C'est dans ce cadre que des sessions de coaching sont régulièrement tenues afin d'accompagner les entreprises.



## FORMATIONS

Atelier de formation de trois (3) jours axés sur la connaissance de soi dans la pratique de la gestion et du leadership, la réalisation de performances durables en utilisant les ressources humaines comme fonction stratégique, et la promotion d'un leadership percutant, résilient et durable facilité par **Mme Rokhaya Ndiaye, fondatrice et PDG, Ro&Partners.**



## SESSION DE NETWORKING AVEC LES EXPERTS

Session de mise en réseau avec **Mme Fatoumata Diarra**, conseillère fiscale et juridique du cabinet African Legal & Tax Mali (ALT-Mali). Les échanges ont porté sur les défis auxquels les entreprises font face sur le plan fiscal et juridique, et comment elles peuvent se protéger.



## NETWORKING AVEC LES LEADERS DU SECTEUR

Session de networking avec **M. Mamadou Yara, PDG de Yara Oil** et **M. Mamadou Diagne, directeur des opérations d'Afrilog**. Les échanges ont porté sur la gestion de la chaîne d'approvisionnement afin de garantir la sécurité d'approvisionnement et de gagner la confiance des sociétés minières.



## PANEL DE DISCUSSION AVEC LES FUTURS MENTORS

De gauche à droite: **M. Mossadeck Bally (PDG du groupe AZALAÏ Hotels)**, **Mme. Soukeyna Kane (Directrice Régionale de la Banque Mondiale pour le Mali, Burkina Faso, Niger, et Tchad)**, **M. Jean Louis Nkurunziza (Directeur de Sogea-Satom Mali)** Les discussions ont porté sur le rôle du bon leadership dans la croissance et la durabilité d'une entreprise, les rôles et responsabilités des entreprises privées dans la création de valeur (développement de l'expertise locale par le développement du capital humain), et le développement d'entreprises locales qui sont fortes et compétitives.



# BiD

BAOBAB INTELLIGENCE & DEVELOPMENT

Data, Analytics and Strategies

## Partenaires de BiD



**BAOBAB INTELLIGENCE & DEVELOPMENT**

(Data, Analytics and Strategies)

Baco Djicoroni ACI, Rue 640, Lot 704 - BAMAKO, MALI

Téléphone: (+223) 44 90 53 45

E-mail: [info@baobabinteldev.com](mailto:info@baobabinteldev.com)